



Gli introvabili prodotti StarTech.com saranno distribuiti da Cometa

Specializzata nella componentistica "hard-to-find", StarTech.com è in grado di vantare un'esclusiva offerta comprendente sia soluzioni di ultima generazione sia prodotti obsoleti e spesso indispensabili, che da oggi saranno disponibili in Italia anche attraverso la capillare rete di vendita Cometa.

Milano, 2 Dicembre 2016, [Cometa S.p.A.](#), realtà di primo piano nel panorama nazionale della distribuzione IT, annuncia di aver siglato un accordo con StarTech.com per la distribuzione dei suoi prodotti e delle sue esclusive soluzioni.

Grazie a una completa gamma di proposte "difficili da trovare", ma in grado di risolvere anche le più complesse problematiche legate alla connettività di dispositivi di generazioni diverse o, al contrario, di soluzioni tecnologiche introdotte di recente sul mercato, StarTech.com rappresenta un sicuro punto di riferimento per molti professionisti, che possono scoprire all'interno del catalogo della Multinazionale la risposta definitiva per diverse situazioni tecniche di difficile soluzione.

Dalle possibili esigenze nell'ambito della connettività di un'aula scolastica o di un centro di formazione a quelle della sala riunioni di una grande azienda, passando per le necessità individuali in ufficio o quando si lavora in mobilità, la gamma StarTech.com è sempre in grado di mettere a disposizione la soluzione ideale, che da oggi potrà essere disponibile tramite i rivenditori Cometa.

Connettività audio-video, cavi, accessori per dischi rigidi, console, switch ed extender KVM, schede e periferiche e componentistica per PC sono solo alcune delle categorie di prodotti che Cometa ha deciso di inserire all'interno della propria offerta e che consentiranno ai suoi rivenditori di fornire un livello di servizio ancora migliore e più completo.

"Da sempre rinomata tra gli addetti ai lavori e gli esperti per la qualità e per l'ampiezza della sua offerta, StarTech.com è in grado di primeggiare anche quando si tratta di nuove tendenze, come, ad esempio, le tecnologie Thunderbolt 3 e USB-C, che saranno motori trainanti del 2017 e su cui possiamo già vantare una vasta gamma di proposte.", ha dichiarato Andrea Battaglia, Country Manager Italia di StarTech.com, che ha poi concluso: "Sono certo che Cometa, distributore estremamente dinamico e affidabile, saprà cogliere al meglio tutte le opportunità che offre il nostro catalogo e che non tarderemo ad apprezzare i risultati che arriveranno da questa partnership."

"Grazie a questo importante accordo di distribuzione siamo oggi in grado di mettere a disposizione dei nostri rivenditori una vasta gamma di prodotti e soluzioni hard-to-find in grado di fare la differenza.", ha dichiarato Lea Spinozzi, Purchase Director di Cometa S.p.A., "Allestire un'aula corsi, una sala riunioni o rinnovare l'infrastruttura di rete di un'azienda, infatti, mette spesso di fronte a complesse problematiche di connettività legate



alla convivenza di prodotti di diversa generazione, che devono in ogni caso poter dialogare al meglio tra di loro.", ha proseguito Lea Spinozzi, che ha poi concluso: "Grazie alle soluzioni StarTech.com, i nostri partner saranno in grado di risolvere rapidamente tutte queste problematiche, offrendo un eccellente livello di servizio ai propri clienti e avendo, inoltre, l'opportunità di poter sviluppare nuovi business."

Per maggiori informazioni: www.cometa.it – info@cometa.it

COMETA

Cometa S.p.A. rappresenta una realtà di primo piano nel panorama nazionale della Distribuzione IT. Grazie ai suoi efficienti Cash and Carry e a consistenti investimenti in un modernissimo polo logistico, Cometa ha conquistato la fiducia di un numero sempre crescente di computer shop, VAR, system integrator, distributori locali, catene, e-tailer e GDO, che sono alla ricerca di un fornitore specializzato nell'ambito dell'ICT puntuale e affidabile. L'ampio portafoglio prodotti (oltre 80 brand), una rete commerciale estremamente capillare, la piattaforma di e-commerce in costante evoluzione e il servizio puntuale rivolto ai clienti, sono solo alcuni dei punti di forza di Cometa, che si distingue sul mercato per essere un Distributore dinamico particolarmente orientato alla innovazione e alla creazione di valore.

Per maggiori informazioni e materiale fotografico:

Ufficio Stampa COMETA

Paolo Carli

cometa@previewitalia.com

Preview public relations

Piazzale Biancamano, 8 20121 Milano

Tel. +39 02 0287364012

Fax +39 02 0287364013

www.previewitalia.com